



Cuando uno lee las páginas de este libro comprueba que, efectivamente, en ellas se hace honor al título del mismo: los trasplantes constituyen un verdadero «milagro». Tantos son los factores que han de coincidir para que puedan realizarse, tantos los escollos que salvar, que resulta difícil imaginar algo distinto a un proceso milagroso. Sin embargo, la realidad nos dice que desde hace varias décadas se trabaja en nuestro país intensamente en este campo, lo que ha permitido crear el llamado «Modelo Español» de donación y trasplantes, que ha colocado a España en un indiscutible primer puesto mundial.

El doctor Rafael Matesanz es uno de sus artífices. Director de la Organización Nacional de Trasplantes (ONT) desde sus orígenes, en el año 1989, nos cuenta con detalle y emoción cómo se pone en marcha una donación cuyo fin es salvar una vida; cuál es el papel que juegan los coordinadores; qué tipos de trasplantes son los más frecuentes y cuáles los más arriesgados; qué hay de mito y qué de realidad en la gran esperanza de las células madre; cómo se produce la compraventa de órganos y qué impacto tiene este tráfico en la población...

Un estudio verdaderamente apasionante sobre un tema de máxima actualidad, llamado a convertirse en una obra de referencia.

Colección: Salud / 376 páginas / PVP: 21 € / Código: 40026 / ISBN: 84-9734-482-0 / EAN: 9788497344821

El libro comienza haciendo un poco de historia nacional e internacional en el mundo de los trasplantes: el primer trasplante cardíaco, los trasplantes renales de donante vivo, los otros trasplantes, de hígado, páncreas, pulmón, intestino... La Ley de Trasplantes, de 1979, supuso un antes y un después en la materia, con la fundamental figura del consentimiento familiar en la donación de órganos.

Sin embargo, el hito histórico en los trasplantes españoles lo constituye la creación de la Organización Nacional de Trasplantes (ONT). El autor narra cómo surgió la idea de una organización que aglutinase los esfuerzos de muchos profesionales para hacer frente a la necesidad de los pacientes, y de cómo llegó a convertirse en su coordinador nacional. Los ajustes de infraestructura y personal caracterizaron los primeros pasos de la ONT, pero finalmente el proyecto comenzó a caminar y llegó a convertirse en una organización de referencia para el resto del mundo. Porque uno de sus objetivos es trasladar este modelo seriamente probado a otros países, sobre todo en vías de desarrollo, por encima de diferencias estructurales y costes económico.

Describe también el complejo procedimiento de las donaciones, que puede llegar a implicar a más de un centenar de personas: de los enfermos en situaciones límites a su vuelta a la vida, pasando por la noticia del posible donante, la consecución del consentimiento de los familiares, el traslado de los órganos o la intervención en el quirófano.

Si el donante es el protagonista, otro actor fundamental en este proceso casi «milagroso» es el coordinador, que en España son equipos formados por médicos –las personas más cercanas a los donantes–, preferentemente ubicados en las UVI y que trabajan a tiempo parcial en las labores de coordinación, no meramente administrativas. Por eso, este libro dedica también una parte a la importancia de la formación de estos especialistas, que a veces pueden hacer aumentar las donaciones por su habilidad especial con los familiares.

Y otra de las labores importantes es la de los medios de comunicación, que pueden difundir el mensaje de la ONT de una forma masiva. La creación de opinión favorable a la donación siempre es positiva y, de hecho, la desinformación puede provocar consecuencias negativas, como la caída del número de donaciones.

Superados los trasplantes ya tradicionales, en la actualidad el reto son los trasplantes multitejido, como los de

antebrazo o cara. Corneas, membranas amnióticas, huesos, cartílagos, ligamentos, válvulas, venas, arterias, piel son algunos de los materiales de estos nuevos trasplantes. Pero el futuro de los trasplantes son las células. La terapia celular constituye la gran esperanza de los trasplantes, pero Matesanz hace una llamada a la prudencia porque sólo se conseguirá a largo plazo.

Las células madre, como solución a las limitaciones de los trasplantes, son la base de la medicina regenerativa, pero también provocan un debate ético-religioso. En la actualidad en Europa están consideradas como medicamento, por lo que tienen que pasar los controles que proporcionan gran seguridad. El riesgo está en otros países donde se da el preocupante fenómeno de la comercialización de órganos.

«Nuestro sistema de trasplantes, el mejor del mundo, se ha conseguido gracias al esfuerzo y la valía profesional de muchas personas de nuestra sanidad, además de la generosidad de la población española. Es tarea de todos conservar y mantener este sistema a salvo de cualquier eventualidad que pueda hacerle volver atrás», afirma Matesanz.

**Rafael Matesanz** (Madrid, 1949), doctor en Medicina y Cirugía, y Jefe de la Sección de Nefrología del Hospital Ramón y Cajal de Madrid, dirige desde sus inicios, en 1989, la Organización Nacional de Trasplantes (ONT) y es el creador del llamado «Modelo Español» de donación y trasplantes, que ha llevado a España al primer puesto mundial indiscutible en este campo. Presidente de la Comisión Nacional de Nefrología y del Consejo Iberoamericano de Donación y Trasplantes, ha sido también Director General de Asistencia Sanitaria del INSALUD, Consultor en Trasplantes del Gobierno de Toscana (Italia) y Argentina y Director de la Red Oncológica Toscana. Presidente de la Comisión de Trasplantes del Consejo de Europa durante siete años (1995–2000 y 2003–2005), de la que actualmente es vicepresidente.

Premio Rey Jaime I a la Medicina Clínica, es Director de la Revista Española de Trasplantes, *Nefrología* y de *Transplant Newsletter*, así como autor de más de quinientas publicaciones en revistas y libros nacionales e internacionales sobre nefrología, trasplantes y gestión sanitaria.

Está casado y tiene dos hijos.

#### Distribución en España: La Esfera de los Libros

Avda. Alfonso XIII, 1 Bajo. 28802 Madrid. Tel.: 91.296.02.00. Fax: 91.296.02.06. E-mail: [teresa.mazario@esferalibros.com](mailto:teresa.mazario@esferalibros.com)

#### Distribución internacional: ISOLA

Sánchez Pacheco, 85. 28002 Madrid (España). Tel.: 00.34.917444928. E-mail: [exportacion@isola-libros.com](mailto:exportacion@isola-libros.com)

Venta por Internet: [http://www.elcorteingles.es/libros/producto/libro\\_descripcion.asp?CODIISBN=8497344820](http://www.elcorteingles.es/libros/producto/libro_descripcion.asp?CODIISBN=8497344820)